

ERFOLGSGESCHICHTE

DIE PARAT GRUPPE ÜBERZEUGT DEN INTERNATIONALEN BAUMASCHINEN HERSTELLER HAMM AUF GANZER LINIE

Das große Ganze ist nur so gut wie die Summe seiner einzelnen Bestandteile.

Die PARAT Gruppe konnte bereits Baumaschinenhersteller weltweit als globaler und kompetenter Partner mit langjährigem Kunststoff Know-how und einem breiten Technologiespektrum überzeugen. Anhand eines Beispielprojektes soll im Folgenden die PARAT Expertise exemplarisch dargestellt werden.

In der folgenden Case Study zählten neben der Kombination von 2 prozesssicheren Verfahren, erweiterte Gestaltungsmöglichkeiten im Design, wie bspw. komplexe Geometrien, Mehrfarbigkeit und Funktionsintegration zu den wesentlichen Erfolgsfaktoren.





NO COMPROMISE. WE CUSTOMIZE.

Mit individueller Technologielösung zum Erfolg!

Zu Beginn des Projektes stand der Kundenwunsch nach einem prozesssicheren Verfahren im Vordergrund. Neben der Einhaltung von Budget-, Qualitäts-, und Zeitvorgaben bestand die Herausforderung auch im besonderen Produkt-Design, bestehend aus komplexen Geometrien und der Vorgabe der Mehrfarbigkeit (Kontrastfarbe). Mit langjähriger Erfahrung in der Baumaschinenbranche und dem breit angelegten Technologiespektrum, war PARAT für dieses Projekt perfekt aufgestellt.



Technologie / Oberflächenmatrix	TF	RIM	LFI
rohstoffblank		x	
Folie exterieur (PMMA)	x	x	 HAMM
Folie interieur (PVC)	x	x	x
IMC		 HAMM	x
lackiert	x	x	x
IMP		x	

Ein umfangreiches Technologie- und Oberflächenspektrum ermöglicht vielfältige Gestaltungsmöglichkeiten die optimal nach den Kundenwünschen ausgerichtet werden.

HERAUSFORDERUNG.

- Technologievorgabe: LFI
- Verbesserung der Oberflächenqualität
- UV-, Korrosions- und Kratzbeständigkeit der Hochglanzoberfläche
- Prozesssicherheit des Verfahrens
- kostenoptimiertes Werkzeugkonzept
- Gesamtbudgeteinhaltung
- Mehrfarbigkeit
- komplexe Design Geometrien

LEISTUNG.

- Komplette Entwicklung und Fertigung der Motorhaube
- Produkt- und prozessoptimiertes Werkzeugkonzept
- Design-to-Cost
- Vielfarbigkeit durch die Kombination von 2 Technologien (LFI/RIM)
- Verfahren mit glasfaserverstärktem Kunststoff trotz komplexer Geometrien
- Erfolgreiche Substitution von GFK durch die LFI Technologie

KUNDENNUTZEN.

- Hochwertige UV-, korrosions- und kratzbeständige, robuste Class A Oberflächen
- Reproduzierbarkeit
- Lärmreduktion durch „Low Vibration Effekt“ des Kunststoffes

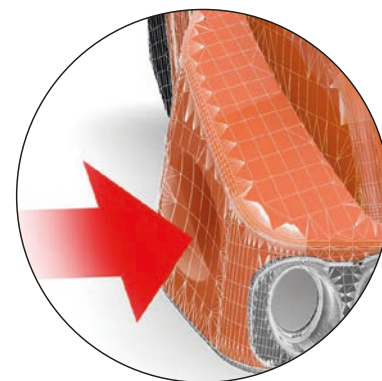
Der Spezialist für hochwertige Kunststoffverkleidungen kombiniert erfolgreich Technologien für maximalen Kundennutzen!

Der explizite Kundenwunsch nach der LFI Technologie, hat bereits vorab ein Verfahren definiert. Das PARAT Projekt Team hat sich im Rahmen des Engineering, den Kundenvorgaben folgend, intensiv mit den Lösungspotentialen einzelner Technologien auseinandergesetzt. Unter Berücksichtigung der Wirtschaftlichkeit sowie den Anforderungen hat man die Kombination von 2 Technologien (LFI/RIM) sowie von zwei Oberflächen (Folie/IMC) als „Best Choice“ identifizieren können. In partnerschaftlicher Entwicklungsarbeit unter Einhaltung der Gesamtbudgetkosten entstand anschließend ein produkt- und prozessoptimiertes Werkzeugkonzept.

Ein breites Verfahrensspektrum, ein Experte und die perfekte Technologie-Lösung!

Die einzigartige Kombination von LFI und RIM (IMC) ermöglicht ein schlagfestes Bauteil mit hochwertiger Oberfläche bei gleichzeitiger Mehrfarbigkeit am Bauteil. Die Vorteile der prozesssicheren PARAT Technologien, sowie insbesondere deren Kombinationsmöglichkeiten stellen bei gleichbleibender Kostenstruktur auch hier einen klaren Wettbewerbsvorteil dar. Im Rahmen dieses Projektes überzeugte PARAT zudem durch eine hochwertige UV-, korrosions- und kratzbeständige Class A Oberfläche.

„Unsere langjährige Erfahrung als Experte für Faser-Verbund-Bauteile und unsere vielfältigen Technologie- sowie Oberflächenlösungen tragen dazu bei, optimalste Ergebnisse mit spezifischen Technologien zu erzielen, um schwierigsten Herausforderungen von komplexen Bauteilen und den damit verbundenen Kundenanforderungen gerecht zu werden.“



Wenn Sie noch mehr Informationen zu unseren Technologien oder weitere Case Studies wünschen, kontaktieren Sie uns unter info-vertrieb@parat.eu

Ihr Ansprechpartner: Johannes Rosenberger, Leiter Vertrieb Kunststofftechnik

Tel.: +49 (0) 8583 - 29 183 • Fax.: - 29 30183 • Mobil: +49 (0) 173 - 5455711

E-Mail: JRosenberger@parat.eu

Herausgeber: PARAT Beteiligungs GmbH • Schachtlau 3 - 4 • D-94089 Neureichenau



NO COMPROMISE. WE CUSTOMIZE.